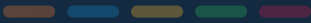


KURUMSAL YAZILIM · ÜRÜN AİLESİ

Dört ürün. Bir mühendislik anlayışı.

Saha satışından bayi kanalına, yedeklemeden site yönetimine — işinizin farklı yerlerinde çalışan, aynı disiplinle yazılmış ürünler.

Kurumsal yazılım seçerken “neler yapabiliyor” kadar “yanlış bir şey olduğunda ne oluyor” da belirleyici oluyor. Bu broşür ürünlerin özellik listesini değil, hata karşısındaki davranışlarını anlatıyor.



ECOL HAKKINDA

01 Sorunu anlatmak için destek talebi açmanıza gerek yok.

ECOL Bilişim Teknolojileri kurumsal iş yazılımları geliştiriyor; ürünlerimiz hazır bir altyapının üzerine kurulmuş uyarlamalar değil, sıfırdan yazdığımız çözümler.

Rotam+, Yedek+ ve Yaşam+'ta her ekranın köşesinde bir **"Sorun bildir"** düğmesi durur. Yazarsınız ya da sesli anlatırsınız; ürün **hangi ekranda olduğunuzu, sürümü ve son iki dakikadaki adımlarınızı kendisi ekler**, siz ayrıca anlatmak zorunda kalmıyorsunuz. Bildirim doğrudan ürünü yazan ekibe düşer; hangi ekranda ne biriktiğini tek yerden görüyoruz ve sıradaki sürümü büyük ölçüde bu liste belirliyor.



Ekranı işaretleyip anlatın

Yaşam+'ta anlatmak istediğiniz bileşenin üstüne tıklayıp not yazarsınız; işaretler görüntüye çizilir. Neyi kastettiğiniz tarif edilmez, gösterilir.



Ne gittiği görünür

Ekran görüntüsü formda önizlenir, tek tıkla kaldırılabilir. İz yalnız yol ve süre taşır; form içeriği ve kayıt verisi gönderilmez.



Kendi ürünümüz

Kaynak kod bizde; ihtiyacınız standart dışıysa cevabımız "yapılamaz" değil, bir takvim olur. Sürüm geçmiş paneldeki rozetten görünür.



Türkiye'de geliştirildi

Türk muhasebe pratiği, yaygın Türk ERP'leri ve kişisel veri mevzuatı sonradan eklenmedi, tasarımın başlangıç noktasıydı. ERP'nizi değiştirmenizi istemiyoruz.

Bildirime en çok ihtiyaç duyulan an, ürünün çalışmadığı an — düğme de lisans süresi dolsa, kurulum yarım kalsa çalışmaya devam ediyor.

DÖRT ÜRÜN

02 Kurumsal logomuzdaki her modül bir ürüne karşılık gelir.

ECOL logosunun ortasındaki renkli karelerin her biri ürün ailesinden birine karşılık geliyor ve o ürünün kendi rengi oluyor. Ortak bir tasarım dili, ortak bir lisans altyapısı ve ortak bir destek hattı paylaşıyorlar; her biri kendi başına kurulup kendi başına çalışıyor.

Rotam+

Saha satış

Bayim+

B2B e-ticaret

Yedek+

Yedekleme

Yaşam+

Site yönetimi

(yeni)

Yolda

Rotam+ · Saha satış otomasyonuMOBİL +
WEB

Plasiyerin ziyaret, sipariş, teklif ve tahsilat işini tek uygulamada toplar. İnternet olmadan da çalışır. Yönetici ekibi haritada canlı izler.

Bayim+ · B2B e-ticaret platformu

WEB

Bayi ağınıza 7/24 açık sipariş, ekstre ve tahsilat kanalı. Her bayi kendi alan adında, sizin markanızla, kendi izole verisiyle.

Yedek+ · Yedekleme ve felaket kurtarma

SUNUCU

Veritabanı ve dosya yedeği alır — ve yedeğin gerçekten geri döndüğünü deneyerek kanıtlar. "Yedek alındı" yazısıyla yetinmez.

Yaşam+ · Apartman ve site yönetimi

WEB

Aidat, tahsilat, gider ve sayaç paylaşımı. Her rakamın kaynağı üç tıkla açılır; kayıt silinmez, düzeltilir ve düzeltmenin izi kalır.

NASIL YAZIYORUZ

03 Dört farklı ürün, dört ortak kural.

1 Sessiz hata olmaz

Bir şey yapılamıyorsa ürün bunu söyler. Dağıtıma giremeyen daire adıyla listelenir, aktarılamayan Excel satırı numarasıyla gösterilir, ulaşamayan bildirim “gönderildi” sayılmaz. En tehlikeli hata, ekranın yeşil kaldığı hatadır.

2 Kayıt silinmez

Finansal ve denetime konu kayıtlar üzerinde silme işlemi yoktur. Yanlış bir kayıt gerekçesiyle iptal edilir; ikisi de yerinde durur. Denetimde açıklanamayan bir rakam kalmaz.

3 Veri sizin, kilitlemeyiz

Lisans süresi dolsa bile veriye erişiminiz kesilmez. Yedek+’ta geri yükleme hiçbir koşulda kilitlenmez; Yaşam+’ta tahsilat ve raporlar açık kalır. Ödeme sorunu, sizin müşterinizin sorunu hâline gelmez.

4 Kural varsa denetimi de vardır

Bir kural yalnız belgede yazıyorsa er geç ihlal edilir. Ürünlerimizde her mimari kuralın onu koruyan bir otomatik denetimi vardır ve her denetim, kural kasten bozularak sınanmıştır.

Neden bu kadar üstünde duruyoruz?

Bu kuralların çoğu geliştirme ve yayın öncesi denemelerde karşılaştığımız somut olaylardan doğdu. Her biri, bir daha aynı şey olmasın diye koda gömüldü ve kendi otomatik denetimiyle birlikte duruyor.

Bu size ne kazandırır?

Bir sorun yaşadığınızda cevabı bekleme süreniz kısalmır. Ürün zaten ne olduğunu kaydetmiştir; tahmin yürütmemiz gerekmez.

SAHA SATIŞ

04 Rotam+ — plasiyerin bütün işi tek uygulamada.

Sahaya çıkan plasiyer merkezle bağıını kaybetmesin; merkez de plasiyerin gününü akşam öğrenmesin. Rotam+ ziyaretten siparişe, teklife ve tahsilata kadar sahanın tamamını kapsar.



Mobil uygulama

Günün rotası cepte. Ziyaret açılır, sipariş girilir, tahsilat alınır. iOS ve Android; biyometrik kilitle korunur.



Çevrimdışı çalışır

Deponun bodrumunda çeken telefon yoksa iş durmaz. Veri cihazda tutulur, bağlantı gelince sıralı senkronlanır.



Canlı saha haritası

Kim ziyarette, kim yolda — iznli GPS ile yöneticinin ekranında gerçek zamanlı.



Onay akışı

Tutara, indirim ve role göre çok kademeli onay. Onaylanan sipariş ERP'ye kendiliğinden akar.

KİMLER KULLANIR

Otomotiv yedek parça

Gıda ve içecek dağıtımı

Kozmetik

Temizlik ürünleri

İnşaat malzemeleri

Tarım · zirai

Otel · restoran · kafe

Tıbbi ürünler

Sahada 5–100 arası satış temsilcisi çalıştıran, mevcut bir ERP kullanan dağıtım ve toptan satış firmaları. Ayrıntılı bilgi: rotamplus.com.tr

B2B E-TİCARET

05 Bayim+ — bayinize kendi mağazası, size tek panel.

Bayi kanalını telefon ve mesajlaşmayla yönetmek bir tercih değil, alışkanlık. Bayim+ o operasyonu bayinin cebine taşır: kendi alan adında, sizin markanızla, 7 gün 24 saat açık.



Her bayiye kendi mağazası

Kendi alan adı, kendi marka teması, kendi izole verisi. Bayi sizin logonuzun altında alışveriş yapar.



Dört dil standart

TR · EN · AZ · RU portalda hazır gelir. Yurt dışı bayiye açılmak ayrı bir proje olmaktan çıkar.



Sektöre özel arama

OEM ve üretici kodu çapraz araması, araç parkı bazlı parça sorgulama — yedek parçada vazgeçilmez, rakiplerde ek modül.



Ekstre ve tahsilat

Bayi borcunu görmek için aramaz. Ekstre 7/24 açık, tahsilat portaldan yapılır.

KİMLER KULLANIR

Otomotiv yedek parça

Endüstriyel ürünler

Yapı malzemeleri

Tıbbi ve laboratuvar

Elektrik · elektronik

Gıda toptan

Tekstil

Kozmetik

10–1000+ bayi ile çalışan, çok kategorili ürün kataloğu yöneten üretici, ithalatçı ve distribütör firmalar. Ayrıntılı bilgi: bayimplus.com.tr

YEDEKLEME

06 Yedek+ — yedeğiniz geri dönüyor mu? Kanıtlayabiliyor musunuz?

Yedekleme kurulu olabilir ve her gece sorunsuz koşuyor olabilir. Asıl soru, o yedeğin açılıp açılmadığı. Bunu ihtiyaç duyulan gün öğrenmek pahalıya mal oluyor.



Geri dönüş kanıtlanır

Yedek ayrı bir örneğe gerçekten geri yüklenir, bütünlüğü taranır ve süre ölçülür. Panelde "kanıtlanmış · süre · tarih" yazar.



Anahtar sınanır

Kurtarma anahtarı 90 günde bir tatbikatla doğrulanır; ihtiyaç anında elinizdekinin çalıştığından emin olursunuz.



Sessiz arıza yakalanır

Sonsuza kadar yeniden denenen bir aktarım hiçbir zaman "başarısız" olmaz. Ayrı bir alarm bunu yakalar.



Altı motor, on iki hedef

SQL Server, PostgreSQL, MySQL, MongoDB, SQLite ve dosya. Yerel diskten buluta on iki hedef türü.

Lisans bitince ne olur?

Mevcut planlar çalışmaya devam eder ve **geri yükleme hiçbir koşulda kilitlenmez**. Bir yedekleme ürününün, ödeme durumundan bağımsız olarak müşterisini verisine ulaştırması gerektiğini düşünüyoruz.

Denemenin süresi var mı?

Yok. "30 gün sonra yedekleme durur" demek, otuz birinci gün veri kaybetmek demektir. Sınır yalnız sayıda: 2 kaynak, 1 hedef.

ERP, muhasebe, üretim ve dosya sunucuları; kapalı ağdaki sistemler dahil. Ayrıntılı bilgi: yedekplus.com.tr

SİTE YÖNETİMİ

07 Yaşam+ — her rakamın kaynağı belli.

Bir sakin “bu rakam nereden çıktı?” diye sorduğunda, cevabı gösterebilmek hesabı doğru yapmak kadar önemli hâle geliyor. Yaşam+ bir muhasebe programı değil, yönetici için bir hesap verebilirlik aracı.



Kaynağa iniş

Ekstredeki satıra tıklarsınız, onu doğuran fişe açılır; oradan dağıtım hesabına inersiniz. Cevap dosyalarda değil, ekranda.



Silme yoktur

Yanlış kayıt gerekçesiyle iptal edilir, ikisi de defterde durur. Kapalı ayın raporu bir daha değişmez.



Gece mutabakatı

Her gece dört kontrol koşar: ekran defterle uyuyor mu, zincir kırık mı, kasa herhangi bir gün eksiye düşmüş mü.



Borç ifşası engeli

Sakine toplu borç listesi üreten hiçbir ekran yazılmadı. Kapatılabilir bir ayar değil, ürün kısıtı.

KAPSAM

Aidat ve borçlandırma

Tahsilat ve banka mutabakatı

Gider ve tedarikçi

Sayaç ve ısı payı

İşletme defteri

Personel ve bordro

Demirbaş ve bakım

Tesis rezervasyonu

Duyuru ve talep

Yönetim şirketi portföyü

15 daireli apartmandan 400 daireli siteye; yönetim şirketleri için çok siteli portföy görünümü.

Ayrıntılı bilgi: yasamplus.com.tr

ENTTEGRASYON

08 Ayrı ayrı çalışırlar. Bir arada daha iyi çalışırlar.

Ürünlerimiz **birbirinden bağımsızdır** — her biri kendi veritabanıyla çalışır, istediğinizi tek başına alabilirsiniz. Aralarında doğrudan veri alışverişi yoktur; ortak zemin **ERP'nizdir**. Rotam+ ve Bayim+ ana veriyi oradan okur, siparişi oraya yazar — yani ikisini birlikte kullandığınızda buluşma noktası ERP olur.

Birleşim	Ne kazandırır	Durum
ERP ⇌ Rotam+	Müşteri, ürün, fiyat ve stok ERP'den gelir; sahada girilen sipariş ERP'ye yazılır. Alan eşlemesi arayüzden yapılır, teknik ekip beklenmez.	Hazır
ERP ⇌ Bayim+	Aynı biçimde: ana veri ERP'den okunur, bayinin portaldan verdiği sipariş ERP'ye aktarılır. Aktarım izlenir, hata olursa yeniden denenir.	Hazır
Yedek+ → diğer ürünler	Rotam+, Bayim+ ve Yaşam+ verisini tutan veritabanı türü Yedek+'ın desteklediği motorlar arasında; aynı kurulumda yedeklenip geri dönüşü sınanabilir.	Hazır
Ortak tasarım dili	Ürünler aynı arayüz mantığını ve aynı lisans altyapısını paylaşır. Birini kullanan ekip ötekine alışmakta zorlanmaz.	Hazır

Ürünleri birbirine bağlamak yerine ERP'nize bağlıyoruz. Böylece hangisini alırsanız alın, kayıtlarınızın tek merkezi zaten kullandığınız sistem olarak kalıyor.

NASIL BAŞLARIZ

09 Önce dinleriz, sonra gösteririz.

1 Tanışma görüşmesi · ücretsiz

Bugün nasıl çalıştığınızı ve nerede tıkanıldığınızı dinleriz. Ürünlerimizden biri uygun değilse bunu söyleriz — satmak için zorlamayız.

2 Size özel demo

Ekran paylaşımıyla, kendi ürün ve müşteri örneklerinizle 15–30 dakika.

3 Kurulum senaryosu ve teklif

Süre ve maliyet aralığı netleşir. Belirsizlik bırakmayız.

4 Paralel koşu

Yeni sisteme geçmeden önce eski yönteminizle bir dönem paralel çalışırsınız. Sonuçları karşılaştırıp karar verirsiniz.

5 Eğitim ve devreye alma

Kullanıcı eğitimi ve veri taşıma bizde. Ekranlar zaten kendini anlatır; eğitim daha çok soru-cevap olur.

6 Sonrası

Sürüm güncellemeleri, geri bildirimlerinizle gelen iyileştirmeler ve doğrudan geliştirici desteği.

Deneme sürümlerinde her şey açık

Ürünlerimizin deneme sürümlerinde özellikler kısıtlanmaz, yalnız sayı sınırlanır. Böylece satın alma kararını ürünün tamamını görerek verebilirsiniz.

Kurulum yeriniz sizin seçiminiz

Kendi sunucunuzda ya da bizim barındırdığımız ortamda. Kapalı ağda çalışması gereken kurulumlar için lisans çevrimdışı doğrulanır.

İLETİŞİM

10 Hangi ürün size uygun? Birlikte bakalım.

Dört ürünün de hedef kitlesi farklı. Doğru olanı seçmek için işinizi anlamamız gerekiyor — ve bu ilk görüşme ücretsiz.

Konuşalım. İlk görüşme bizden.

Bugünkü durumunuzu birlikte değerlendirelim. Ürünlerimizden biri size uygun değilse bunu da söyleriz.

WEB

ecol.com.tr

E-POSTA

info@ecol.com.tr

KURUMSAL

ecol.com.tr

DEMO

1 iş günü içinde

Rotam+

Saha satış

Bayim+

B2B e-ticaret

Yedek+

Yedekleme

Yaşam+

Site yönetimi

(yeni)

Yolda

Ürün siteleri

rotamplus.com.tr · bayimplus.com.tr
yedekplus.com.tr · yasamplus.com.tr

Kurumsal

ECOL Bilişim Teknolojileri A.Ş.
ecol.com.tr · info@ecol.com.tr

Bu broşürdeki bilgiler Ağustos 2026 itibarıyladır. Ürünler sürekli geliştirilmektedir. Tüm görsel ve içerikler ECOL Bilişim Teknolojileri A.Ş.'ye aittir. © 2026 · Tüm hakları saklıdır.